

Atlas Copco Customer Finance AB

Ihr Partner für die Finanzierung von Atlas Copco Ausrüstungen



Interaktion
Innovation
Engagement

Wenn Sie sich für den Kauf eines Produkts von Atlas Copco entscheiden, möchten wir dafür sorgen, dass Sie aus Ihrer Investition den maximalen Nutzen ziehen. Die Atlas Copco Customer Finance AB bietet Ihnen intelligente und detailliert ausgearbeitete Finanzierungslösungen, die auf unseren umfangreichen Kenntnissen der Branche und Technik basieren. Die Atlas Copco Customer Finance AB hält finanzielle Lösungen bereit, die Ihren spezifischen Bedürfnissen entsprechen werden.

- ▶ Wie sehen Ihre spezifischen Bedürfnisse aus?
- ▶ Wann möchten Sie die Zahlungen für Ihre Investition leisten und wie hoch sollen Ihre monatlichen Zahlungen sein?

Wir möchten gerne Ihr Partner sein, indem wir die für Sie beste Lösung bereit stellen.

Unsere Auffassung von Geschäftsbeziehungen erfordert Wissen, Präsenz, Flexibilität und die Einbringung in die Kundenprozesse. Weil wir bei Atlas Copco diese fortgesetzte Interaktion zur Priorität machen, profitieren unsere Kunden von ständig verbesserten kundenspezifischen Lösungen.

Interaktion

Welche Kriterien beeinflussen Ihre Investitionsentscheidung?

- ▶ Saisonale Umsatzschwankungen
- ▶ Cash Flow aus Investitionen
- ▶ Vertrags- oder Projektlaufzeit
- ▶ Finanzielle und steuerliche Aspekte
- ▶ Bilanzansatz/Bilanzgestaltung
- ▶ Kostenmanagement
- ▶ Erweiterung der Finanzierungsbasis
- ▶ Erwartete Dauer der Anlagennutzung
- ▶ Künftige Wachstumserwartungen



Weil wir uns auf die Finanzierung von Atlas Copco Produkten spezialisiert haben und in einem ständigen Dialog mit Kunden in verwandten Industriebereichen stehen, besitzen wir das Wissen und die Sachkenntnis, um diejenigen Finanzierungskonzepte anzubieten, nach denen Sie suchen.

Der Geist der Innovation lebt und atmet bei Atlas Copco. Wir streben nach besseren und effizienteren Lösungen in der Produktentwicklung, im Engineering, in der Produktion, im Service und bei allem, was wir tun. Mit der Betonung auf Fortschritt arbeiten wir daran, die Produktivität unserer Kunden zu steigern.

Innovation

Wir können Ihnen zahlreiche Finanzprodukte mit ganz spezifischen Merkmalen und Vorteilen anbieten. Unsere Zahlungsbedingungen sind flexibel und auf Ihre Bedürfnisse zugeschnitten. Neben der üblichen monatlichen Zahlungsweise können wir Ihnen auch andere Gestaltungsvarianten anbieten, um Ihren Bedürfnissen bestmöglich gerecht zu werden. Die Finanzierung erstreckt sich über einen der üblichen Nutzung der Ausrüstung entsprechenden Zeitraum, normalerweise über 2 – 5 Jahre, je nach Ausrüstung und Kundenbedarf sind jedoch auch andere Bedingungen möglich.

Unsere Finanzprodukte:

Mietkauf Ein Vertrag über die Nutzung eines Investitionsguts, bei dem Sie das Eigentum an einer Ausrüstung am Ende der Vertragslaufzeit ohne zusätzliche Kaufpreiszahlung erwerben können, die Ausrüstung aber bereits während der Vertragslaufzeit als Anlagevermögen in Ihrer Bilanz aktivieren. Sie können die Ausrüstung von Anfang an nutzen, müssen aber nicht den gesamten Kaufpreis sofort zahlen, sondern zahlen ihn – abhängig von der vereinbarten Zahlungsweise – in Raten. Neben der Abschreibung kann bisweilen auch der Zinsaufwand als Betriebsausgabe geltend gemacht werden. Zudem ermöglicht ein Mietkaufvertrag unter bestimmten Voraussetzungen auch die Inanspruchnahme von staatlichen Förderzuschüssen.

Leasingvertrag Ein Vertrag, bei dem Ihnen die Nutzung eines Investitionsguts auf Zeit gegen Entgelt überlassen wird. Wir bieten Ihnen sowohl Vollamortisations- als auch Teilamortisationsverträge an. Bei Vollamortisationsverträgen werden bereits im Laufe der Vertragslaufzeit durch die Leasingraten der Anschaffungswert nebst sämtlichen Aufwendungen des Leasinggebers voll amortisiert. Bei Teilamortisationsverträgen verbleibt am Ende der Vertragslaufzeit ein durch die Leasingraten nicht abgedeckter Restwert, der durch die Verwertung des Leasingguts erwirtschaftet werden soll.

Selbstverständlich ist es auch möglich einen entsprechenden Wartungs- oder Instandhaltungsvertrag neben dem Leasingvertrag zu vereinbaren. Ebenso berücksichtigen wir gerne Ihre Anforderungen und Wünsche unter bilanziellen Gesichtspunkten im Rahmen unseres Finanzierungsangebots.

Wir setzen uns bei Atlas Copco ganz für die Geschäfte unserer Kunden ein und engagieren uns für jedes Projekt, das wir zusammen mit unseren Kunden durchführen. Das ist ein Grund, warum es für uns so wichtig ist, Produkte von hoher Qualität zu liefern und Versprechen einzuhalten. Und darum haben auch Unternehmen auf der ganzen Welt so viel Vertrauen in eine enge und langfristige Geschäftsbeziehung mit Atlas Copco.

Engagement

Wir unterstützen Sie während des Investitionsprozesses

Beziehen Sie unsere Finanzierungsangebote so früh wie möglich in Ihre Investitionspläne ein. Unsere Finanzierungskonzepte geben Ihren Investitionsplänen neuen Freiraum und können somit wichtiger Bestandteil Ihres Planungsprozesses sein. Die Verkaufsberater in den Atlas Copco-Kundencentern vor Ort können Ihnen alle Fragen zu unseren Finanzierungsangeboten beantworten und kanalisieren Ihre individuellen Finanzierungswünsche. Die Verkaufsberater arbeiten bei Bedarf mit unseren Finanzexperten zusammen.

Ein ganz speziell auf Sie zugeschnittener Finanzierungsvorschlag liegt Ihnen bereits innerhalb weniger Tage vor, nachdem wir von Ihnen die notwendigen Informationen erhalten haben.



Atlas Copco Customer Finance AB
c/o Atlas Copco Kompressoren und Drucklufttechnik GmbH
Langemarckstr. 35, 45141 Essen
Telefon: +49 (0) 201 2177-0 Fax: +49 (0) 21 69 17
E-mail: info.kompressoren@atlascopco.com
www.atlascopco.de